**新 书 推 荐**

**中文书名：《如何说服希望所持观点正确的人——24种合作技巧》**

**英文书名：HOW TO PERSUADE PEOPLE WHO WANT TO BE RIGHT – 24 Cooperative Techniques**

**德文书名：Menschen überzeugen, die recht haben wollen – 24 kooperative Techniken**

**作 者：Marie-Theres Braun**

**出 版 社：Campus**

**代理公司：ANA/Lauren**

**出版时间：2023年10月**

**代理地区：中国大陆、台湾**

**页 数：224页**

**审读资料：电子稿**

**类 型：心灵励志**

**内容简介：**

**说服别人，不一定要用对抗形式，合作也可以。**

如何让批评方接受我的观点？如何让坚持认为只有自己的观点才是正确的人接受我的观点？为什么许多线上和线下讨论上的对抗性冲突会愈发激烈，迅速升级？玛丽-特雷斯·布劳恩以工作和日常生活中的真实故事，阐述了以合作为基础的策略所包含的无形力量。她论述了导致谈话陷入僵局的原因，应该如何避免，还分享了语言修辞方法，用以说服对手，并在讨论中占据上风。

循序渐进的沟通技巧将帮助惧怕冲突的读者变得更加自信、更有说服力。在这本充满灵感的书中，这位沟通专家解释了如何破解最棘手的案例，以及如何形成氛围积极的讨论文化。

- 24种合作技巧，让你更有说服力

- 有用的修辞技巧，包括用于在线交流的技巧

- 增强自信的策略

**作者简介：**

**玛丽-特雷斯·布劳恩（Marie-Theres Braun）**是名老师，针对人际沟通中遇到的问题提供相关指导，也会对修辞学和谈判等主题发表演讲。她为销售和采购团队、高管和董事会成员提供培训。作为教师和专家，她还在《法兰克福汇报》（*Frankfurter Allgemeine Zeitung*）、Focus Online以及各种电视和广播节目中分享自己的见解。

**感谢您的阅读！**

**请将反馈信息发至：版权负责人**

**Email**：**[Rights@nurnberg.com.cn](mailto:Rights@nurnberg.com.cn)**

安德鲁·纳伯格联合国际有限公司北京代表处

北京市海淀区中关村大街甲59号中国人民大学文化大厦1705室, 邮编：100872

电话：010-82504106, 传真：010-82504200

公司网址：[http://www.nurnberg.com.cn](http://www.nurnberg.com.cn/)

书目下载：<http://www.nurnberg.com.cn/booklist_zh/list.aspx>

书讯浏览：<http://www.nurnberg.com.cn/book/book.aspx>

视频推荐：<http://www.nurnberg.com.cn/video/video.aspx>

豆瓣小站：<http://site.douban.com/110577/>

新浪微博：[安德鲁纳伯格公司的微博\_微博 (weibo.com)](https://weibo.com/1877653117/profile?topnav=1&wvr=6)

微信订阅号：ANABJ2002

